



CREATE THE INCOMPARABLE

REJOIGNEZ NOUS EN QUALITÉ DE
REGIONAL SALES MANAGER EUROPE (M/F/D) — BG-V/V

[POSTULEZ AVEC VOTRE CV ET LETTRE DE MOTIVATION EN INDIQUANT LA POSITION CI-DESSUS EN ENVOYANT VOTRE CANDIDATURE A RECRUITING@BUGATTI.COM](#)

PROFIL	<ul style="list-style-type: none">• Diplôme BAC + 3 à + 5 dans le domaine de la vente ou du marketing• Expérience de min. 5 ans sur un poste similaire souhaitée• Connaissance du monde du luxe• Solides connaissances du marché de l'occasion des véhicules de prestige• Maîtrise de l'anglais et bonnes notions en français et en allemand souhaité
COMPÉTENCES	<ul style="list-style-type: none">• Sens de la relation client et sens de la discrétion• Organisation et proactivité• Esprit d'équipe
MISSIONS	<ul style="list-style-type: none">• Mettre en œuvre et coordonner les processus de vente• Gérer les demandes des clients• Effectuer le reporting et analyser la gestion des prospects, coordonner la signature des contrats, des acomptes, des configurations et des livraisons en collaborations avec les partenaires respectifs• Analyser les ventes des véhicules neufs (VN) & des véhicules d'occasion (VO)• Evaluer le niveau de stock VN & VO chez les partenaires et des commandes en attente• Préparer, suivre et participer à l'animation des formations du processus de vente dans la région• Elaborer, négocier et vérifier le processus d'attribution des marges des partenaires par la mise en place annuelle des indicateurs principaux de performance (KPI)• Participer à la sélection de nouveaux potentiels partenaires ainsi qu'au développement et à la réalisation des événements du siège et des partenaires régionaux• Etablir les budgets régionaux avec suivi des dépenses mensuelles

BUGATTI